



Vertriebs- und Marketingkompetenz in der Umwelttechnik

So sehen wir das Unternehmen:

Das Unternehmen ist ein weltweit führender Spezialist in der Umwelttechnik. Das Unternehmen ist in mehr als 40 Ländern ein anerkannter Partner in Fragen Recyclingtechnik. Die aktive Unterstützung der Vertriebspartner durch ein erfolgsorientiertes Team vor Ort und technische Innovationsstärke sind die Kompetenzen, um das stark wachsende Unternehmen in den Märkten zu festigen. Für den Ausbau unserer Marktpräsenz in Deutschland, Austria und Schweiz suchen wir den...

Das sollten Sie mitbringen:

- Sie sind eine unternehmerisch agierende und umsetzungsstarke Persönlichkeit mit mehrjähriger Erfahrung im internationalen Vertrieb von Investitionsgütern – Baumaschinen oder Agrartechnik
- Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen und hohe Reisebereitschaft bringen Sie mit
- Sie haben eine strukturierte Arbeitsweise, Kommunikationsstärke und besitzen eine hohe Gestaltungsmotivation
- Sie können Teams führen und beweisen diplomatisches Geschick.

LMV-Consulting

Holtweg 22

D 59494 Soest

Telefon:

+49 (0) 29 28 / 1403

Telefax:

+49 (0) 29 28 / 1498

M.Lorenzen@LMV-Jobboerse.de

www.lmv-jobboerse.de

Key Account Manager DE-A-CH International (m/w)

Darauf können Sie sich freuen:

Eigenverantwortlicher Auf- und Ausbau der zu verantworteten Regionen und Erschließung neuer Märkte ● Sie führen regelmäßige Markt- und Wettbewerbsanalysen durch und entwickeln darauf aufbauend, in Abstimmung mit dem Leiter Gesamtvertrieb, die Vertriebsstrategien mit den Handlungsempfehlungen ● Sie analysieren, bewerten und auditieren die Händler/Partner-Geschäftsverbindungen ● Sie entwickeln mit den Partnern die Jahresplanung für das Produktportfolio und steuern das Controlling ● Sie steuern mit den Partnern den Auftritt und die Durchführung von Messen und Kundenveranstaltungen ● Sie setzen bei den Händlern/Partnern den nachhaltigen Absatz von Original-Ersatzteilen um.

Interesse? Dann bewerben Sie sich:

Weitere Kompetenzen: ● Verhandlungssichere Englischkenntnisse - weitere Sprachen wünschenswert ● Gute Kenntnisse in MS Office ● Erfahrung mit Matrixorganisationen ● Gutes betriebswirtschaftliches Verständnis ● Wir bieten eine verantwortungsvolle und herausfordernde Position im Vertrieb ● Wenn Sie sich in dieser Stellenausschreibung wiederfinden und die Herausforderung suchen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

● Für Informationen steht Ihnen Herr Manfred Lorenzen (0172/5231403) gerne zur Verfügung.

Ihre Online-Bewerbung schicken Sie bitte direkt an M.Lorenzen@LMV-Jobboerse.de.